Valère BELIAS

« La pauvreté n'a aucune vertue.»

LES PAUVRES SONT ÉGOÏSTES

Préfacé par :
Ricardo KANIAMA



VISIT…

LANZAROTE Caliente.COM

Mentions Légales

Valère BELIAS, Les pauvres sont égoïstes
« Il n'existe aucun avantage à la pauvreté »
©Éditions Argenlivre, 2021
Première parution : 2021

TOUS DROITS RÉSERVÉS

Toute reproduction totale ou partielle du présent ouvrage par tous les moyens présentement connus ou à être découverts, est interdite sans autorisation préalable et écrite de l'auteur.

LES PAUVRES SONT ÉGOÏSTES

« Il n'existe aucun avantage à la pauvreté »

Valère BELIAS

Sommaire

Dédicace **6**

Préface **8**

Avant-Propos **11**

Introduction : **13**

Partie 1 : Les 9 véritables manifestations de la pauvreté **17**

La Pauvreté : qu'est-ce que c'est ? **18**

I- Les riches exploitent les pauvres ! 20

II- Tout le monde ne peut pas devenir riche 25

III- Je veux, j'ai besoin, aidez-moi 25

IV- L'amour du gratuit 29

V- Le syndrome du « Je n'ai pas le temps » .... **Erreur ! Signet non défini.**

VI- L'absence d'indépendance psychosociale .... **Erreur ! Signet non défini.**

VII- Juste 500 Fcfa … .... **Erreur ! Signet non défini.**

VIII- La chance .... **Erreur ! Signet non défini.**

IX- Confusion entre diplômes et intelligence .... **Erreur ! Signet non défini.**

X- Critiquer les riches au lieu de copier .... **Erreur ! Signet non défini.**

Partie 2 : Tu dois devenir riche : 3 raisons. .... Erreur ! Signet non défini.

I- Devenir riche c'est quelque chose de normal ! .... **Erreur ! Signet non défini.**

II- Pour devenir une source d'inspiration .... **Erreur ! Signet non défini.**

III- Pour ce que cela fera de toi, pour devenir riche. .... **Erreur ! Signet non défini.**

Partie 3 : Le Mindset financier .... Erreur ! Signet non défini.

Introduction .... Erreur ! Signet non défini.

I- Le Mindset financier : qu'est-ce que c'est ? .... **Erreur ! Signet non défini.**

II- La grande vérité sur les croyances : 3 types concernant l'argent .... **Erreur ! Signet non défini.**

III- Les 3 secrets pour développer l'identité des RICHES .... **Erreur ! Signet non défini.**

Partie 4 : Le secret de la prospérité financière .... Erreur ! Signet non défini.

Quelques chiffres : .... Erreur ! Signet non défini.

I- Les 2 formes d'intelligence financière .... **Erreur ! Signet non défini.**

II- La science de l'enrichissement .... **Erreur ! Signet non défini.**

III- Les 4 secrets de la science de l'enrichissement .... **Erreur ! Signet non défini.**

IV- La plus grande compétence de tous les riches .... **Erreur ! Signet non défini.**

V- 9 leçons à savoir sur l'épargne .... **Erreur ! Signet non défini.**

Partie 5 : La religion de tous les riches .... Erreur ! Signet non défini.

I- L'équation financière : V = E + R .... **Erreur ! Signet non défini.**

II- Les 09 commandements d'un investisseur averti .... **Erreur ! Signet non défini.**

III- Initiation à la religion des riches .... **Erreur ! Signet non défini.**

IV- La méthode ULTIME pour fixer les prix de vos produits et de vos services ....**Erreur ! Signet non défini.**

Partie 6 : Comment suis-je passé de 8 euros/heure à 50 euros/45 min de travail.. Erreur ! Signet non défini.

Passer à l'**Action** : l**es 3 AVANTAGES** .... **Erreur ! Signet non défini.**

Foire aux questions.. **Erreur ! Signet non défini.**

3 Histoires qui vous rendront plus riche... **Erreur ! Signet non défini.**

Témoignages 31

Ils nous ont fait confiance 40

Conclusion .... Erreur ! Signet non défini.

Dédicace

Je dédie ce livre …

À mon père qui a toujours mis un point d'honneur sur mon éducation.

À ma mère, pour son soutien inconditionnel sans lequel ce livre n'aurait jamais vu le jour.

À mon frère jumeau Mike, qui au quotidien me permet d'avoir du temps pour me consacrer à mes « business ». Il comprendra de quoi je veux parler.

À mon beau-père Denis LAGRANGE pour sa disponibilité.

À mes sœurs cadettes Maelle et Paloma qui savent se rendre disponibles quand j'en ai besoin.

À mes Frères ainés Hans et Aimé qui, nonobstant la distance me soutiennent sans cesse.

À Francesco CARIDI et à son épouse Nadiane ALEBELL pour leur fidélité et soutien.

À **Dr Claudel NOUBISSIE** et M. Ricardo KANIAMA, mes sources d'inspiration.

À Josué Schneider TAFEU, mon frère d'une autre mère avec qui nous irons chercher le MILLIARD.

À toute l'équipe de Argenlivre, et en particulier à : Mme ESSAMA née Winnie MIYOPDJI, Arthur YOUMOU et MOUYICHE Aboubakar pour leur loyauté.

À chaque membre de la communauté Argenlivre car je vous dois tout.

Et enfin à ma bien-aimée Nelly PITROIPA sans qui, rien de tout ce que j'ai pu accomplir aujourd'hui n'aurait été possible. Merci pour ta disponibilité, pour ton engagement et pour ton dévouement. Merci de m'accompagner dans tous mes projets même ceux auxquels tu ne crois pas. Je souhaite à chaque homme de trouver une femme au moins aussi fidèle et loyale que toi. Avec toi, j'ai compris le vrai sens de la phrase : « Derrière un grand homme, se cache une grande femme».

Préface

Ricardo KANIAMA, Auteur, conférencier, coach, self-made man MILLIONNAIRE Africain.



- Les pauvres sont économiquement ignorants –

La richesse d’une communauté est la somme des richesses de chaque individu appartenant à cette communauté. Autrement dit, pour que l’Afrique devienne riche, il faudrait que chaque Africain le devienne au préalable.

La bonne nouvelle ~~e’~~ est que, tout le monde peut devenir riche en copiant sur ceux qui le sont déjà.. C’est d’ailleurs la raison pour laquelle moi, Ricardo KANIAMA, MULTIMILLIONNAIRE parti de rien j’ai décidé d’écrire le livre ***La chèvre de ma mère*** pour instruire et inspirer les Africains. La seule lecture de ce livre a été une grande contribution dans l’éradication de la pauvreté chez les Africains du continent et de la diaspora.

Aujourd’hui, je suis honoré de préfacer un livre d’un tel calibre. Car le fait que M. Valère BELIAS m’ait choisi pour préfacer ce chef-d’œuvre prouve une fois de plus que mon travail n’est pas vain et que mon message n’est pas tombé dans des oreilles de sourds.

Pour la petite histoire, il y a un peu plus de 3 ans aujourd’hui que j’ai fait la connaissance de M. Valère BELIAS à la suite du magnifique résumé qu’il avait fait de mon livre intitulé ***La chèvre de ma mère***. Depuis ce temps, je suis avec intérêt le noble travail qu’il fait et une amitié est née entre nous deux à cause la passion commune que nous partageons.

Aujourd’hui, c’est une fierté pour moi de savoir que désormais, lui aussi a repris le Flambeau pour éduquer notre communauté sur le thème de l’argent qui malheureusement encore, reste un sujet Tabou et pourtant…

Donc, prends le temps de déguster chacune des pages de ce livre car il contient un véritable trésor. Et surtout, fais preuve d'amour et de solidarité, parle s'en autour de toi. C'est ainsi que nous contribuerons à l'éradication de la pauvreté anthropologique qui est la cause principale de la pauvreté matérielle et financière.

Coach Ricardo KANIAMA, coach, auteur, conférencier.

Avant-Propos

Comme dans mes précédents ouvrages, j'utiliserai une fois de plus le tutoiement plutôt que le vouvoiement car je souhaite qu'il y ait le maximum de proximité entre toi et moi. Prière de ne pas voir en mon tutoiement un manque de respect à ton égard mais plutôt un signe de convivialité et de fraternité.

Avant de poursuivre ta lecture je tiens à te mettre en garde sur une chose : si tu es du genre à faire l'éloge de la pauvreté et à penser que les pauvres ont beaucoup plus de vertus que les riches, ce livre n'est pas du tout fait pour toi. Donc le meilleur conseil que je peux te donner, est de fermer tout de suite ce livre et de le passer à une personne qui comme moi pense que : la pauvreté ne possède aucun avantage.

Si tu me découvres au travers de ce livre DÉTONNANT, je fais partie de ces auteurs-là qui, soit on les aime à mort, soit on les déteste à mort. D'ailleurs, ce livre je ne l'écris pas pour me faire des amis car des amis, j'en ai déjà assez.

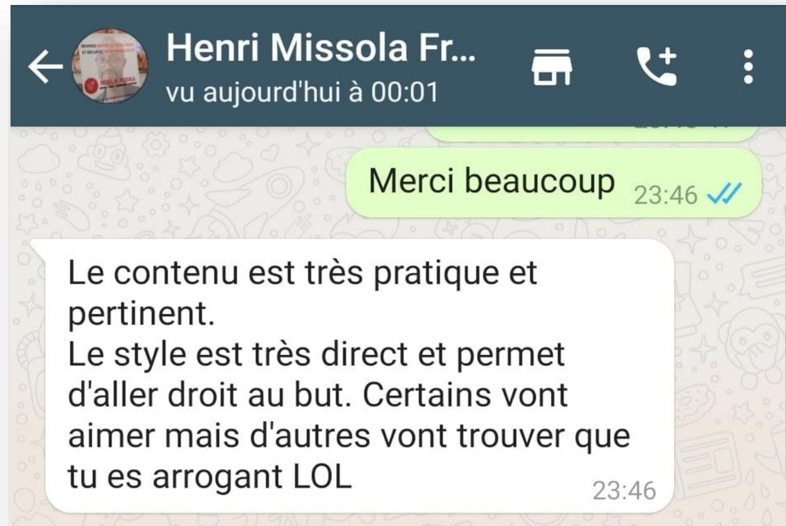
Ce livre je l'écris pour améliorer les conditions de vies, en occurrence la tienne car je reste convaincu que, la transformation de la communauté Africaine commence par la conversion de chaque membre de cette communauté et ce de manière individuelle. Pour cela, mon discours tout au long des pages qui vont suivre sera cru, dur et parfois très choquant mais je ne serai pas du tout désolé. Par contre, la bonne nouvelle est que, tu n'en mourras pas car tu sais ce qu'on dit : « La vérité blesse, mais le sang ne coule pas ».

Tu es encore là ? De toutes les façons je t'aurais prévenu. Allons-y !

Commentaire de Henri MISSOLA, auteur du livre

« Cette année, j'atteins mes objectifs ».

Disponible sur argenlivre.com



Introduction :

« Valère, le business ne finit jamais ! »

L'histoire que je m'en vais te raconter s'est déroulée le 08 novembre 2020. Ce jour-là, j'avais enfin l'immense privilège de discuter en face à face avec M. Ricardo KANIAMA l'auteur du légendaire livre intitulé ***La chèvre de ma mère***. Pour la petite anecdote, R. KANIAMA encore surnommé le R. KIYOSAKI d'Afrique est un homme d'origine congolaise issu d'une famille très pauvre mais qui à ce jour, est multimillionnaire en dollars. Il a construit toute sa fortune en en République Démocratique du Congo, pays dans lequel il a grandi. Comme quoi, c'est encore possible de devenir riche en partant de zéro bien que résidant en Afrique.

Donc ce soir-là, au cours de notre échange, je lui avais posé une question banale, et la réponse qu'il m'a donnée m'a marqué à vie. C'est d'ailleurs cette réponse qui est à l'origine du présent livre.

Alors ma question était la suivante :

— Monsieur Ricardo, aujourd'hui vous êtes multimillionnaire et avez atteint ce qu'on appelle l'indépendance financière. Cela signifie que désormais, l'argent n'est plus un problème pour vous. Mais chose curieuse, je me rends compte que vous continuez à lire et à vous former pour gagner davantage d'argent. Pourquoi ?

— Valère, la vie finit mais le business ne finit jamais. Je répète, la vie finit, mais le business ne finit jamais.

Après cette phrase, il s'est écoulé quelques secondes de silence le temps pour moi d'essayer de comprendre ce qu'il venait de dire.

Puis je renchéris en disant :

— Que voulez-vous dire par là monsieur Ricardo ?

— Valère, c'est vrai qu'aujourd'hui, je peux décider d'arrêter de travailler et je sais que ni mes enfants, ni moi ne manqueront de rien. Mais si je continue de travailler, ce n'est même plus pour mes enfants et moi c'est surtout pour mes petits-enfants.

Tu sais Valère, le jour de ta naissance, ce n'est pas ce même jour que tu as pu t'acheter des vêtements, des chaussures, ou t'acheter une voiture. Pour que tu puisses avoir droit à tout ça, il a fallu que d'autres personnes avant toi travaillent pour que tu bénéficies de tous ces privilèges. Aujourd'hui, c'est à toi que revient cette tâche. Tu as le devoir de travailler dur pour permettre à ta progéniture de profiter des mêmes privilèges que toi. Si ça n'est plus.

À ce moment-là, ses mots ont eu une véritable détonation dans mon cerveau et je me suis dit « Oui ! C'est exactement pour cette raison que chaque être humain devrait se battre pour devenir riche à son tour ». Tu t'imagines, travailler non pas pour enrichir tes enfants mais pour tes petits-enfants ?

Soyons honnêtes, est-ce qu'un seul instant de ta vie tu y avais déjà pensé ? Lorsque tu as une telle motivation, tu deviens insaisissable et l'univers mettra tout à ta disposition pour que tu puisses atteindre cet objectif.

Un parent responsable peut se laisser mourir de faim, mais jamais il ne permettra que ça soit le cas de son enfant. Il sera prêt à remuer ciel et terre pour trouver de quoi manger à son enfant.

À ton avis d'où lui vient toute cette énergie ? De son enfant. C'est exactement la même chose qui se produit chez les riches car ils veulent devenir riches pour pouvoir enrichir les autres à leur tour.

Bon ma personne, maintenant tu me diras : Oui Valère, ton histoire est sympathique c'est vrai, mais elle ne nous explique toujours pas en quoi est-ce que les pauvres sont égoïstes.

Tu as tout à fait raison. Mais ça, c'est parce que tu n'as pas encore lu la suite. Quelques jours après avoir discuté avec M. Ricardo, j'ai commencé à être un peu plus attentif aux discours des personnes qui m'entouraient lorsque celles-ci parlaient d'argent. À ce moment-là, j'ai fait un constat effrayant. Elles parlaient toutes à la première personne « Je veux, j'ai besoin de, il faut que l'Etat me… ».

Que dit la grande majorité des pauvres : « Je n'ai pas besoin d'argent pour être heureux ». Cette phrase a été ma phrase fétiche pendant des années. Aujourd'hui, avec un peu de recul, j'ai réalisé que tous ceux qui utilisent cette phrase sont soit de GROS HYPOCRITES, soit de gros paresseux qui ne veulent pas se bouger et qui sont paralysés par la peur de prendre des risques, ou tout simplement de GROS ÉGOÏSTES qui ne pensent qu'à leur petit confort personnel.

La vérité est que, si tu n'as pas besoin d'argent pour être heureux, sache que ta communauté, ta famille, tes enfants eux, auront besoin de cet argent pour l'être. Donc, si cet argent ne t'intéresse pas, gagne le maximum et remets-le à ta mère, ou à ton épouse et crois-moi sur écrit, ça les rendra heureuses.

Si les pauvres pensaient un peu plus à leur future épouse, à leurs enfants et au type de vie qu'ils souhaitent leur offrir, leur attitude vis-à-vis de l'argent serait radicalement différente. J'en veux pour preuve, un homme qui souhaite donner l'opportunité à ses enfants de fréquenter dans les meilleures écoles possibles, ne se comportera jamais de la même manière qu'un homme qui ne pense qu'à son petit plaisir personnel c'est-à-dire : sortir le samedi soir, être bien sapé et faire le beau devant les femmes. Quand je parle des hommes, cela est aussi valable pour les femmes.

Regarde autour de toi, tu verras très certainement des personnes qui correspondent exactement à ce profil. Celles-là qui sont constamment en train de se demander ce que les autres peuvent faire pour eux, sans jamais penser à ce qu'elles peuvent faire pour les autres. Bilan des courses, ces personnes s'appauvrissent davantage. En même temps c'est normal, puisque dans la vie, c'est celui qui donne qui reçoit. Donc, si tu souhaites dès aujourd'hui commencer à résoudre tous tes problèmes d'argent, cesse de penser à tes propres problèmes et commence par chercher à résoudre ceux des autres. C'est ce que font tous les riches.

Partie 1 : Les 9 véritables manifestations de la pauvreté



« La pauvreté c'est le manque d'informations ».

Simon OUEDRAOGO

La Pauvreté : qu’est-ce que c’est ?

De manière pragmatique, je dirais que la pauvreté c’est le manque d’informations.

Pourquoi ? Parce que les informations structurent nos pensées, nos pensées déterminent nos sentiments, nos sentiments déterminent nos comportements et ce sont nos comportements qui déterminent nos résultats financiers. Donc, si depuis ta plus tendre enfance tu avais bénéficié des bonnes informations en ce qui concerne l’argent, crois-moi, tes résultats financiers à ce jour seraient complètement différents car, la quantité d’argent que tu gagnes est intimement liée à ton niveau de connaissance et de compétences dans le domaine financier.

De ce fait, lorsque je parlerai de la pauvreté dans la suite de ce livre, je parlerai surtout de la pauvreté mentale car c’est elle la véritable source de la pauvreté matérielle. C’est d’ailleurs pour cette raison qu’un aîné m’a dit un jour la chose suivante : « Valère, si une personne devient millionnaire sans être millionnaire, elle aura vite fait de perdre ses millions. À l’inverse, si une personne est déjà millionnaire, le fait qu’elle le devienne pour de bon n’est plus qu’une question de temps ». Et pour que tu comprennes mieux cette assertion, je vais te raconter une petite histoire parce que je sais que tu aimes bien les histoires.

Il y a quelques années, alors que je vivais encore au Cameroun, un de mes voisins que nous surnommions « Marcelo », un adepte du PMUC avait enfin tiré une combinaison gagnante après des millions de tentatives infructueuses. Montant du pactole : 2.600.000 Fcfa. Du jour au lendemain, Marcelo était devenu millionnaire. Désormais, son nom n’était plus Marcelo mais, « Marcelo le millionnaire ». Mais, ce titre il ne l’a pas porté bien longtemps car ses millions se sont envolés aussi vite qu’ils sont arrivés. Marcelo s’était mis à dépenser cet

argent dans tous les passifs que tu peux imaginer : alcools, boîtes de nuit, nourritures, voyages. Et ceci en compagnie de tous les amis opportunistes que l'argent attire. Il lui aura fallu moins de 06 mois pour passer du statut de Marcelo le millionnaire au statut de « Marcelo l'ancien millionnaire ».

Des « Marcelo », il y en a à profusion. Des personnes qui deviennent millionnaires sans l'être. Des personnes que l'argent surprend et qui, par conséquent ne savent pas du tout comment se comporter avec ce bijou. En fait, ce que la plupart des gens ignorent est que, les millionnaires se construisent au cours du processus, et les millions dans leurs comptes bancaires, sont juste une conséquence.

Marcelo, comme beaucoup de pseudo millionnaires a perdu tous ses millions parce qu'il avait de mauvaises informations en ce qui concerne la gestion de l'argent et de la véritable définition du mot millionnaire. Bilan des courses, il pensait qu'avec 2 millions à peine il pouvait se permettre de mener la vie d'un millionnaire telle que vendue par les médias. Mais ce qu'il ignorait, c'était que pour mener le train de vie d'un millionnaire, il fallait avoir des centaines de millions et un système qui permettait de générer davantage de millions. Or, pour construire un tel système, il faut prendre le temps de s'édifier afin de devenir le type de personne capable de mettre en place ce type de système.

Tout ceci vient en fait confirmer une seule chose : « Il y a un seul mal : l'ignorance. Il y a un seul bien : la connaissance ». Donc cherches la connaissance, et elle t'affranchira. D'ailleurs pour les croyants, même dans la Bible il est mentionné : « Mon peuple périt faute de connaissances ». Il n'est pas écrit faute de diplômes, mais faute de connaissances.

Maintenant que toi et moi sommes d'accord sur cette définition de la pauvreté, je peux tout de suite te féliciter parce que si à ce moment précis tu es en train de lire ce livre, ça signifie que quelque part, tu as compris que tu as besoin

de connaissances pour *level-up*[1]. Je vais donc partager avec toi les 9 points communs qu'on retrouve chez les « Marcelo ».

I- Les riches exploitent les pauvres !

C'est exactement ce que je me disais lorsque j'étais plus jeune. J'éprouvais énormément de réticences à vouloir gagner beaucoup plus d'argent. D'où me venait ce type de pensées à ton avis ? Des informations que mon environnement direct avait implantées dans mon esprit depuis mon enfance. Mais, après avoir pris le temps de lire, d'assister à des conférences données par des professionnels et surtout après avoir réalisé mes propres expériences, je suis arrivé à la conclusion selon laquelle : ce sont très souvent les pauvres qui prétendent être exploités par les riches. Pourtant, ce sont ces mêmes individus de classe moyenne qui attendent que leur salut vienne des autres. D'où l'expression : les pauvres sont égoïstes.

De toi à moi, qu'est-ce qu'un pauvre peut bien apporter à l'humanité ?

Je vais te répondre.

La seule chose qu'un pauvre puisse apporter à l'humanité c'est de l'appauvrir davantage. La femme d'un pauvre ça sera une « pauvresse » et les 2 donneront naissance à des « pauvrons ». Tant qu'il n'y aura pas dans sa descendance une personne capable de mettre un terme à cette situation, toute la descendance de sa famille demeurera pauvre. Des personnes qui n'ont rien à apporter à l'humanité à part le fait d'augmenter ses problèmes sans jamais devenir des solutions aux problèmes des autres.

C'est quoi cette vie nom de DIEU ?! Passer toute une vie à tendre la main ? Pour ensuite se plaindre du fait qu'on t'exploite ?! Si tu veux qu'on cesse de t'exploiter, deviens riche et ensuite on en reparlera.

[1] Monter de niveau

Par contre, si tu as juste un peu de lucidité, tu auras vite fait de te rendre compte que, chaque fois qu'une personne s'enrichit, elle enrichit également plusieurs personnes autour d'elles car personne ne devient milliardaire sans faire des millionnaires.

Je pense que le volume n'est pas assez bon donc je vais monter un peu le son. PERSONNE NE DEVIENT MILLIARDAIRE SANS FAIRE DES MILLIONNAIRES. J'en veux pour preuve Marc ZUCKERBERG, le fondateur de Facebook. À ce jour (2021), il a une fortune estimée à plus de 130 milliards de dollars. Tout ceci n'a été possible que parce que grâce à ce réseau social qu'il a créé, plusieurs entreprises peuvent vendre leurs produits et services. Donc plus ils s'enrichissent, plus Marc ZUCKERBERG s'enrichit aussi de son côté. J'en suis la preuve vivante. C'est grâce à Facebook que j'ai pu lancer mon business. Ceci dit, aussi longtemps que ce réseau me permettra d'atteindre mes objectifs, je continuerai de l'utiliser et à son tour, Marc ZUCKERBERG continuera de monter en puissance. Ceci peut s'observer dans tous les autres secteurs d'activités.

Aliko DANGOTE, l'Homme Noir le plus riche au monde, avec une fortune estimée à plus de 12 milliards de dollars, a permis à des milliers de familles de vivre et ce, grâce à la « Dangote Group ». Est-ce à dire qu'il est parfait ? Non pas du tout (d'ailleurs, les pauvres non plus ne le sont pas).

Mais on ne pourra jamais lui enlever le fait que lui au moins ~~il~~ permet à des familles entières de vivre très décemment. À ce niveau, je ne parle même pas des activités satellites qui se développent autour de son entreprise grâce à son initiative.

Exemple d'activité satellite : les employés de la Dangote Group, lorsqu'arrive l'heure de la pause, ils vont sans aucun doute chercher un petit coin chic non loin de leur lieu de service pour déjeuner. C'est Ainsi qu'ils permettent à un restaurateur de développer son activité et de faire vivre plusieurs familles.

Est-ce qu'un pauvre peut créer un tel système ? Non au contraire, il s'assoit chez lui avec son gros ventre pour dire : « Les riches exploitent les pauvres ». On ne t'exploite pas que tu sers d'abord à quoi ?

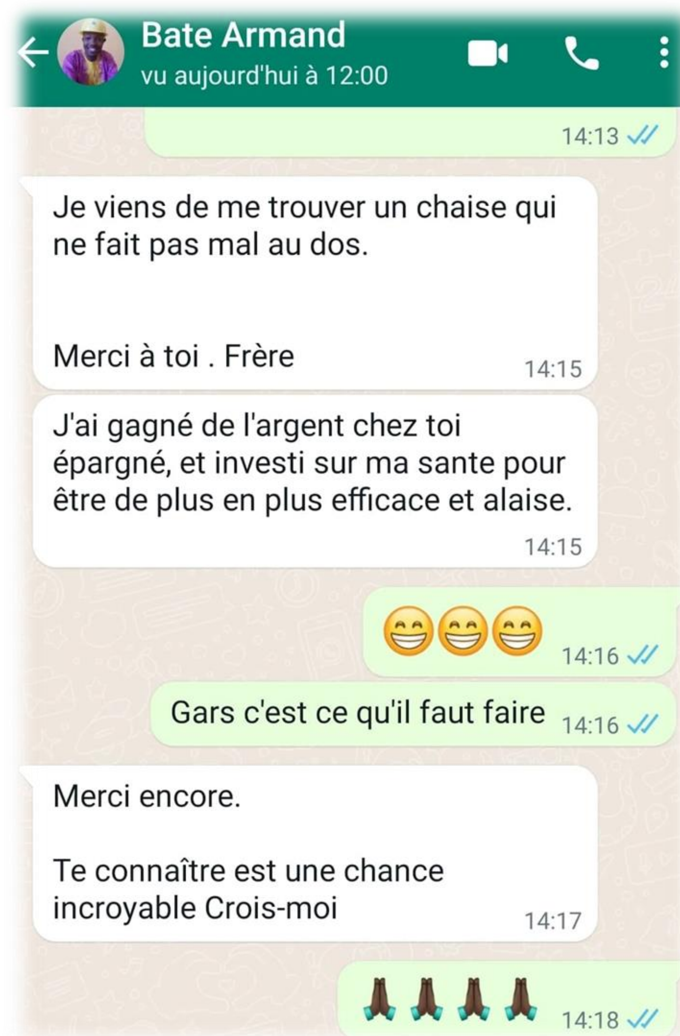
Parler des autres c'est bien, mais c'est toujours mieux de prendre le temps de parler de soi-même. En 2018, je travaillais en tant qu'équiper polyvalent à Mac Donald, une des plus grandes chaînes de restaurants dans le monde. Lorsque je travaillais dans ce restaurant, tout ce que je gagnais comme argent me revenait à moi tout seul et personne d'autre ne pouvait en profiter si ça n'est ma petite famille et encore… j'y ai travaillé pendant un peu plus de 6 mois. Ensuite, j'ai quitté ce job pour me lancer en tant chauffeur livreur. J'ai travaillé en tant que chauffeur livreur pendant 6 mois ensuite, je me suis lancé à fond dans mon business qui commençait à devenir prometteur.

(Dans mon livre intitulé un pied à l'école, un pied dans le business, j'explique plus en détail le processus que j'ai suivi. Donc si tu ne l'as pas encore lu, je t'invite vivement à le faire. Et je te garantis que, si après l'avoir lu, tu n'es pas complètement transformé, contacte-nous au 00 33 7 56 95 31 62 via WhatsApp et on s'engage à te rembourser l'intégralité de la somme que tu auras engagée pour l'acquérir. Il est disponible sur notre site argenlivre.com ou en contactant le numéro précédemment cité).

Au début, je dois l'avouer, je travaillais seul, je faisais tout seul et je ne gagnais absolument rien comme argent. Au contraire, j'en perdais même dans les publicités Facebook sans résultats probants. Je ne me suis pas découragé pour autant. J'ai formé une équipe avec qui je travaille désormais¡ et devine quoi ? Depuis un peu plus d'un an, mes efforts ont commencé à porter leurs fruits et en moins de 10 mois, nous avons pu générer un peu plus de 28.000 euros de chiffre d'affaires soit 18.368.000 FCFA.

En toute humilité, pour nous cette somme ce n'est rien du tout. Ce n'est même pas l'argent pour acheter de l'eau. Mais, c'est un signe qui nous permet de réaliser que nous avançons dans la bonne direction. Toutefois, je tiens ici à préciser que cet argent, ce n'est pas du tout notre plus belle victoire jusqu'ici.

L'une de nos plus belles victoires c'est lorsque Armand BATE, notre monteur de vidéos, un gars d'une loyauté, d'une honnêteté et d'une humilité INCROYABLE m'envoie le message ci-dessous (voir photo) :



Armand m'expliquait également que, grâce à ce que nous faisons avec lui, il a pu lancer ses business et surtout, il a pu quitter le domicile familial pour se mettre en location.

Ma question : combien ça vaut un tel impact dans la vie d'une personne ?

Aujourd'hui, grâce aux initiatives de Argenlivre, nous faisons travailler plusieurs jeunes infographes excellents qui jusqu'ici galéraient à trouver des clients par manque de visibilité. En plus de travailler avec nous, et de faire connaître leurs talents, nous les recommandons également à nos collaborateurs qui ont besoin de leurs services. Ils bénéficient ainsi de toute la crédibilité de l'équipe Argenlivre. Crédibilité qu'on a mis plus de 4 ans à bâtir. Je parle ici d'Emmanuel SENOU alias Manu, de Omer TANGUIMLEKE, Carlex MANDOU, des infographes dont le talent et le sérieux forcent l'admiration.

Grâce à la maison d'édition **Les Éditions Argenlivre** que nous avons mis en place dans le but de faire exister les auteurs Africains, nous permettons à plusieurs étudiants de notre équipe de se faire de l'argent à la maison sans trop se miner la santé et tout ceci en s'instruisant. J'en profite pour faire un big up à l'équipe des éditeurs et éditrices 5.0 de notre maison d'édition notamment MOUYICHE Aboubakar sans qui tout ceci n'aurait pas été possible.

Je ne peux pas tous les citer mais ce que je souhaite te faire voir ici c'est que, depuis que je me suis positionné en tant que producteur de richesses, lorsque je gagne de l'argent, il y a également plus de 15 personnes qui gagnent elles aussi. Si malgré tout ceci, tu trouves que les riches t'exploitent, rien ne t'empêche de le devenir toi aussi. Donc tais-toi et mets-toi résolument au travail.

De toute façon, depuis que tu te plains du fait que les riches exploitent les pauvres qu'est-ce que cela a changé ? Au contraire les riches ne font que s'enrichir et les pauvres s'appauvrissent davantage parce qu'ils sont cantonnés au rang de la victimisation et des plaintes. Et je vais te dire quelque chose en ce qui concerne les plaintes : Les plaintes n'ont jamais rendu quelqu'un millionnaire. Même pas un seul.

II- Tout le monde ne peut pas devenir riche

« Tout le monde ne peut pas devenir riche » est la phrase mythique des gens qui ont atteint le stade métastatique de l'inconsistance intellectuelle au niveau des finances. Très souvent, lorsque je partage mon expérience sur les réseaux en ce qui concerne le business et l'intelligence financière, il y a toujours petit malin qui pour faire son intellectuel, m'interpelle pour me dire : « Mais Valère, c'est bien beau tout ce que tu dis là. Mais tu sais très bien que tout le monde ne peut pas devenir riche ! ». Ma réponse est toujours la même et elle tient en 5 mots : « OCCUPEZ-VOUS DE VOS PROBLEMES ! ».

Est-ce que tu t'appelles tout le monde ? Et puis, est-ce que tu as besoin d'attendre que tout le monde devienne riche avant de devenir riche à ton tour ?

Si tu es honnête envers toi-même, tu auras vite fait de constater que la réponse c'est non et non. Certaines personnes ont tendance à s'accrocher sur de petites phrases de ce genre pour justifier leurs fainéantises. Parce que la vérité c'est cela. Nous sommes tous plus ou moins conscients des efforts qu'il faut fournir pour devenir riche. Donc les personnes paresseuses ont vite fait de s'accrocher à ce type d'excuses pour se consoler en prenant le prétexte qu'il faut de tout pour faire un monde. ????

III- Je veux, j'ai besoin, aidez-moi

C'est ici que l'acteur meurt dans son propre film lol. Écoute bien le discours des pauvres. Il est truffé de : « Je veux, j'ai besoin, aidez-moi… ». Bref, tu auras vite fait de constater qu'ils parlent toujours à la première personne du singulier. Ils ne parlent que d'eux et tout ce qui les intéresses, c'est ce qu'on peut faire pour eux. Si ce n'est pas de l'égoïsme qu'est-ce que c'est ? Avec l'équipe Argenlivre, nous recevons en moyenne 73 à 106 messages par jour. Et c'est hallucinant de voir à quel points les Hommes peuvent être nombrilistes.

D'ailleurs il y a quelques mois, à la suite d'une forte demande de la communauté, j'ai dû organiser une formation intitulée : ***« Comment développer votre intelligence financière et atteindre la liberté ».*** Lorsque mon équipe et moi communiquions sur cet évènement magique, (événement au cours duquel nous avons littéralement transformé les vies des différents participants en ce qui concerne leurs finances, comme le témoigne le commentaire de la page suivante) j'ai reçu le message d'une jeune fille que je vais appeler ici Hélène qui me disait : « Valère, même pour t'entendre parler on doit payer ? ».

Ils sont nombreux, ceux qui, comme Hélène veulent se faire former et acquérir des compétences sans débourser aucun sous ni fournir aucun effort. Tout ce qui l'intéressait c'était de s'informer. Je vais te prodiguer un conseil. À mon avis, ça sera de très loin le meilleur conseil qu'on ne t'a jamais donné de ta vie : tant et aussi longtemps que tu ne penseras qu'à prendre sans jamais penser à donner, tu te condamnes immanquablement à la pauvreté la plus viscérale. Le monde c'est le rdv du donner et du recevoir. Et malheureusement, les pauvres sont toujours en train de demander, bilan des courses ils s'appauvrissent davantage parce que celui qui veut donner cherche d'abord à s'enrichir alors que celui qui ne veut que prendre, se contente d'attendre et s'appauvrit.

Ainsi, comme le disait un de mes grands frères : « La main qui donne est toujours au-dessus de celle qui prend ».

Bonjour @Valère BELIAS (Argenlivre) et à tous, petit histoire pour ma part, il y'a 8 mois j'ai commencée à me renseigner sur le sujet de l'intelligence financière. La vie a mis sur mon chemin @Valère BELIAS (Argenlivre) par le biais du Coaching. Je te remercie pour ton professionnalisme et ta personnalité. Un grand merci également @Pitroipa Nelly pour le module sur l'épargne, il est fait bien expliqué avec des cas pratiques très parlants.Je poste ce matin en le cadre de l'exercice demandé la photo de mon épargne actuellement et mon OBJECTIF est d'avoir [redacted] dans ce compte au 01/01/2022. Je espère ne pas être hors sujet de l'exercice. Bonne journée à tous



Lorsque tu souhaites bénéficier des services d'une personne ou de son aide, ne lui parle pas de ce que tu veux, parce qu'il n'en a rien à cirer. Parle lui de ce qu'il a à gagner et de ce que tu peux lui apporter si jamais il t'aide à résoudre ton problème. Et ça, les riches l'ont bien compris raison pour laquelle ils s'enrichissent davantage. Ils savent très bien que pour devenir riche, il faut apporter de la valeur aux autres. Pour devenir riche, il faut travailler en collaboration avec d'autres personnes et veiller à ce que les échanges soient gagnant-gagnant parce que personne ne fait fortune seule.

Voici en général à quoi ressemblent les messages que nous recevons : *« Bonjour M. Argenlivre.* ***J'****ai* **mon** *projet de business que* **je** *souhaite lancer mais* ***je*** *ne sais pas par où commencer****. J****'ai besoin de conseil svp ».*

La phrase compte 25 mots et 5 fois il y a le pronom **je et/ou mon**. Et à aucun moment il n'y a de pronom à la 2e personne. Si tes messages ont très souvent des « vu » comme réponses, c'est parce que tu demandes avec égoïsme. Et le salaire de l'égoïsme, c'est encore plus d'égoïsme un point c'est tout.

Si j'avais été à ta place, voici comment est-ce que j'aurais formulé ma demande : « *Bonjour M. Argenlivre je m'appelle…. Si vous me le permettez, je souhaiterais savoir que faut-il faire pour bénéficier d'une consultation de projet avec vous en direct pendant 5 à 10 minutes ? Je sais que vous êtes très occupé et que votre temps est précieux donc dites-moi s'il faut payer pour cela, à qui est-ce que je pourrais m'adresser svp ? Bien cordialement. »*

Un message comme celui-là, à moins que mon équipe et moi ne soyons hyper occupés, crois-moi, tu recevras une réponse directement. Le message est court, précis et démontre clairement que le concerné a aussi quelque chose à donner.

Et lorsque je parle de donner, ce n'est pas toujours une question d'argent. Tu peux tout simplement créer une dette morale chez une personne dont tu attends un service. Là, je viens de te donner une arme HYPER REDOUTABLE, grâce à laquelle je réussis à inviter dans mes directs des personnes très influentes pendant plus de 3h d'affilée. Et c'est d'ailleurs grâce à cette stratégie que j'ai pu avoir des multimillionnaires et milliardaires sur notre chaîne. Et ça ne fait que commencer.

La stratégie est toute simple, d'abord je leur offre quelque chose pour que ces personnes se sentent redevables. Ensuite, je pose mon problème.

Il ne s'agit pas nécessairement d'argent, il y a des services beaucoup plus simples à rendre qui pourtant, sont d'une puissance très redoutable lorsqu'il s'agit de créer une dette morale. Tu vas sans doute te poser la question de savoir quelles sont mes astuces ? C'est le type d'informations hyper stratégiques que je ne donne qu'aux personnes que je suis en coaching privé.

Bref tu l'auras bien compris, si tu es pauvre, c'est parce que tu ne sais pas donner.

IV- L'amour du gratuit

Tu sais, une autre caractéristique des pauvres, c'est de penser qu'on doit tous leur donner gratuitement sous le fallacieux prétexte qu'ils sont pauvres donc ils n'ont rien à donner en échange. Mais ce qu'ils ignorent est que, se contenter du gratuit, c'est se condamner à la médiocrité la plus viscérale. À ton avis c'est quoi le salaire de la médiocrité ? Roulement de tambour…….

Le salaire de la médiocrité c'est la misère.

On reviendra toujours sur le même point. Si tu veux sortir de la pauvreté il faut commencer par résoudre les problèmes des autres. Or pour résoudre un problème il faut être compétent dans ce domaine. Et pour être compétent, il faut te faire former. Et la formation a 2 volets : un volet théorique au cours duquel tu acquiers le savoir.

J'en profite pour faire clin d'œil à tous ceux qui refusent de lire soi-disant que nos ancêtres ne lisaient pas. Quand vous ne lisez pas ça nous fait quoi ? Vous lisez pour quelqu'un ? tsioouuppp. En tout cas sachez que si vous ne ~~le~~ lisez pas, vous allez payer les autres pour vous enseigner ceux qu'ils ont lu.

Revenons à nos moutons...

Après le savoir théorique, il va falloir passer à la pratique pour acquérir un savoir-faire. C’est pendant cette étape qu’on acquiert la compétence qu’on pourra transformer en argent par la suite. Ma question : qui va te transmettre son savoir gratuitement ? C’est vrai, tu me diras qu’on peut télécharger les livres dans les groupes et tout. Mais même pour les télécharger il a fallu que tu paies une connexion internet. Quand bien même tu réussiras à avoir tous ces livres gratuitement, sache que ces livres ne te transmettront qu’un savoir théorique très limité. Et puis, tu n’auras jamais assez de temps pour lire tous ces livres pour savoir tout ce que tu as à savoir dans ton business. Donc pour aller plus vite, il faudra que tu te formes auprès des experts du domaine dans lequel tu souhaites te lancer car ils ont déjà les informations pertinentes. Mais qui va accepter de te former gratuitement ? Et puis même, lorsque c’est gratuit quelle est l’importance que tu y accordes ?

POUR DECOUVRIR LA SUITE, OBTENEZ VOTRE EXEMPLAIRE SUR :

Argenlivre.com

Les pauvres
Sont Egoïstes
LIVRE DISPONIBLE
Valère BELIAS
« La pauvreté n'a aucune vertue »
LES PAUVRES SONT EGOÏSTES
Préfacé par :
Ricardo KANIAMA
EDITIONS ARGENLIVRE
PRIX
10.000 FCFA
magic graph
Burkina Faso
64 01 70 76
Cameroun
6 93 54 68 13
TOGO
92 46 18 36
Mali
70 63 24 72
WWW.ARGENLIVRE.COM

DISPONIBLES EN

Côte d'Ivoire

LES PAUVRES SONT ÉGOÏSTES

Valère BELIAS

Simon OUEDRAOGO

Prix :

10 000 FCFA

l'unité

+225 074 993 0720

« Celui qui ne lit pas, paiera les autres pour lui enseigner ce qu'ils ont lus. »

EDITIONS ARGENLIVRE

« Celui qui ne lit pas, paiera les autres pour lui enseigner ce qu'ils ont lus. »

DISPONIBLES AU

Maroc

Prix : 170 DH

l'unité

Valère BELIAS

LES PAUVRES SONT ÉGOÏSTES

EDITIONS ARGENLIVRE

+212 621-212633

Ma personne, lis ce chef-d'œuvre et fais lire tes proches. C'est important car pour que l'Afrique devienne plus forte financièrement, il est judicieux que chaque Africain le devienne.

Tu peux acheter un exemplaire pour toi-même, tes enfants, tes amis, connaissances ou ceux qui sont aujourd'hui en difficulté financière. Donner de l'argent à tes proches, est une solution à court terme pour un problème à long terme. Ce livre a lui tout seul servira de véritable déclic pour que tes proches se mettent résolument en marche pour leur prospérité financière.

Aide les autres en leur apprenant à pêcher et non en leur donnant des poissons !

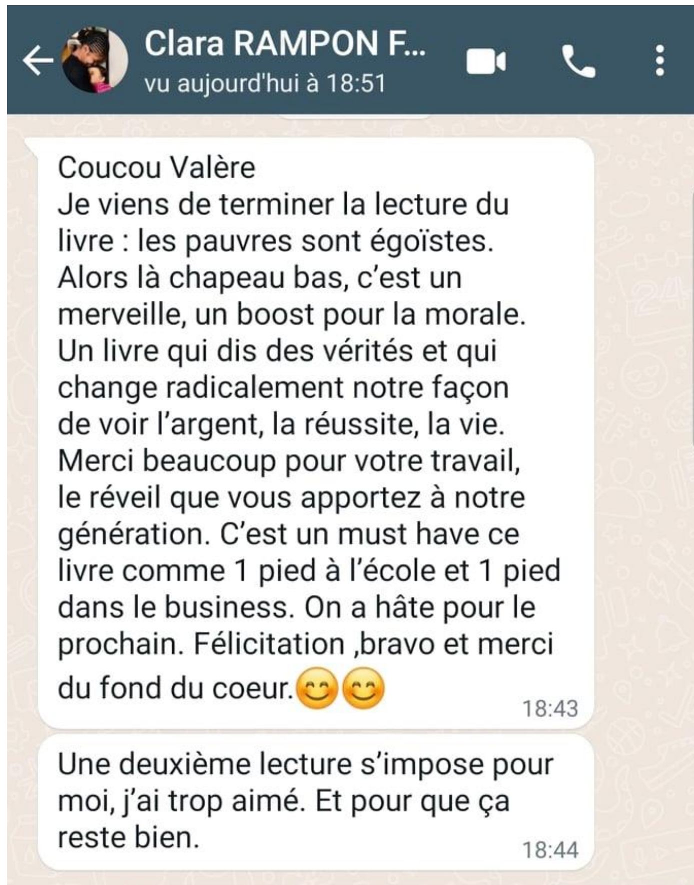
La réussite est à la portée de tous.

Un livre qui se veut HYPER simple à lire, et accessible même à toute personne ayant un niveau de langue moyen.

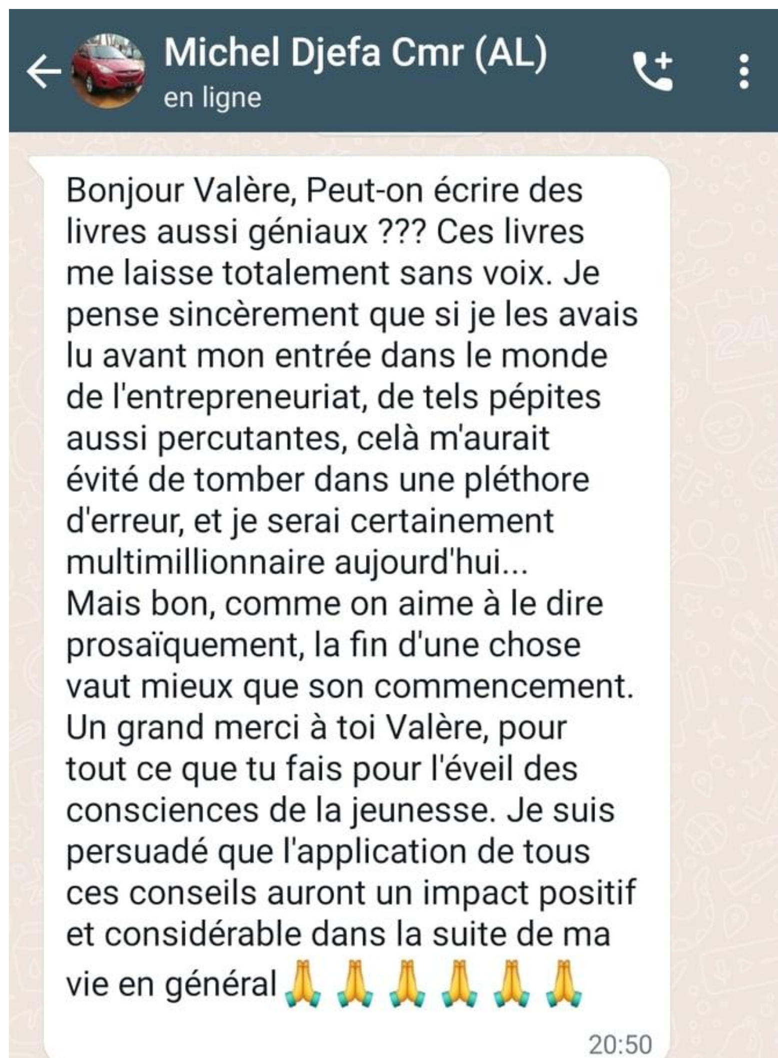
Nous contacter l'auteur via WhatsApp au : +33 7 84 75 79 81

Quelques témoignages des personnes

Ayant lu cette pépite







QUE PEUX-TU FAIRE POUR AIDER TES PROCHES ?

Envoyez tout de suite cet e-book à une de tes connaissances à qui cela fera du bien de lire cet e-book.

Disponible sur Argenlivre.com

Nos Formations disponibles sur Argenlivre

Vous pouvez retrouvez les avis et commentaires de ceux qui ont suivi nos formations sur le site Argenlivre.com

Formation Disponible
THÈME
COMMENT SE LANCER EN BUSINESS SANS FINANCEMENT ET ÊTRE ÉPANOUI FINANCIÈREMENT
Stephane BISSANGOYE
(investisseur, Entrepreneur, Auteur)
Valere BELIAS
(Entrepreneur, Auteur)
Roly KHENTACHE
(Conseillé financier et Auteur)
Prix : 25 000 Fcfa ou 50 euros
www.argenlivre.com
+33 784 757 981 / +33 756 953 162

FORMATION DISPONIBLE

2e édition

thème :
COMMENT ÉCRIRE ET VENDRE VOTRE LIVRE RAPIDEMENT

"Nous vous aidons à vendre votre expérience"

Prix de la formation :
99 750 Fcfa / 199 euros

PIED A L'ECOLE PIED DANS LE BUSINESS

Exemplaire et dédicacé **papier** offert

www.argenlivre.com +33 784 757 981 / +33 756 953 162

FORMATION

51 K abonnés sur Facebook

Comment CRÉER, GÉRER ET GAGNER DE L'ARGENT GRÂCE À VOTRE PAGE FACEBOOK

Coût: 25000 FCFA 50 Euros

„Pour vendre, il faut être vu„

Formateur :
Valère BELIAS
Youtubeur, auteur et chercheur d'argent

www.argenlivre.com | +33 784 757 981 / +33 756 953 162 argenlivre

FORMATION

COMMENT SE LANCER EN BUSINESS EN ETANT EDUDIANT

Prix :
20.000 FCFA / 49 €

«Le business c'est la seule école dans laquelle on apprend à faire de l'argent»

Valère BELIAS
Youtubeur, auteur et chercheur d'argent

Argenlivre www.argenlivre.com

+33 784757981 / +33 624589074

FORMATION

Comment développer Votre intelligence financière pour atteindre la liberté

« Le secret de la liberté financière c'est l'intelligence financière »

50€ 25 000 fCFA

+33 7 56 95 31 62 Contact@argentlivre.com argenlivre.com

COMMENT
CRÉER,MONÉTISER ET FAIRE EXPLOSER VOTRE BUSINESS GRÂCE À YOUTUBE

<< Si tu n'es pas vu, tu ne vends pas >>

FORMULES	PRIX
1 SILVER — Comment créer,monétiser et générer des milliers de vues en 6 étapes	SILVER 299€ / 99.000FCFA
2 OPTION — Comment être à l'aise devant la caméra + comment tourner des vidéos captivantes et mémorables + montage vidéo pour les débutants.	OPTION 199€ / 49.000FCFA
3 GOLD — Silver + Option	GOLD 399€ / 149.000FCFA
4 PLATINUM — Accompagnement Personnel Pendant 3 Mois.	PLATINUM 799€ /299.000FCFA

Orange Money

+33 784-757-981 / +33 756-953-162

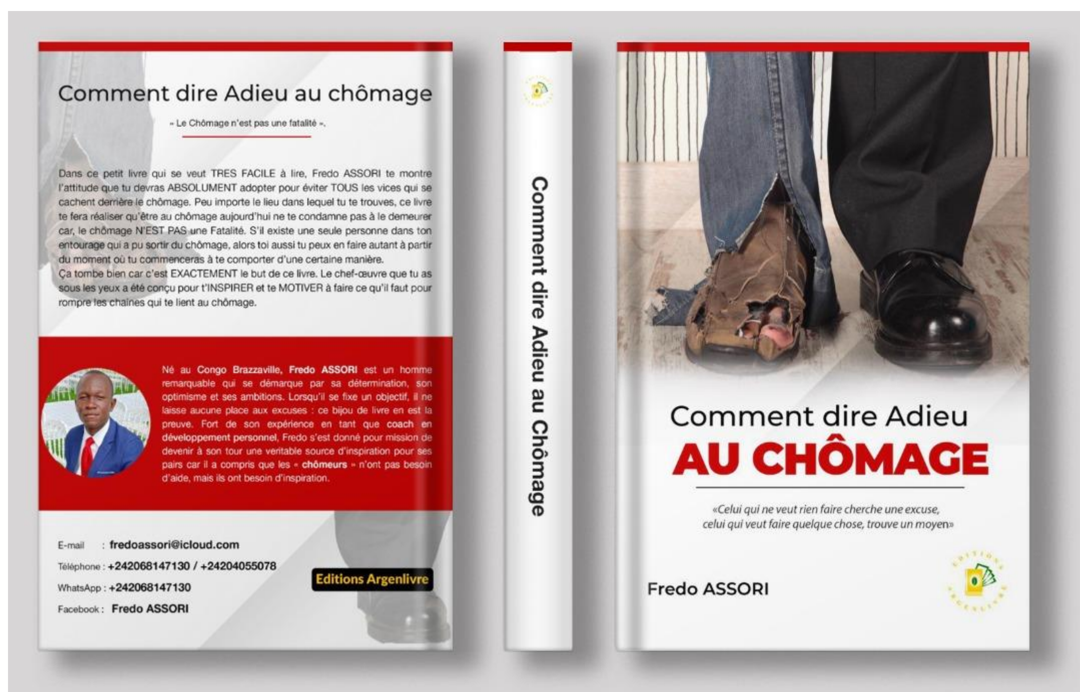
www.argenlivre.com



Les Éditions Argenlivre

–

Ils nous ont fait confiance




JE VEUX ENTREPRENDRE
Par où dois-je commencer ?
ÉQUATION
Entrepreneuriale
Erreurs & Leçons
MINDSET
Compétences personnelles
Marché & CLIENTS
Échecs & Succès
Stratégies & ESPIONAGE
DIGITAL
Formations & Livres
Markéting & Communication
BRANDING
Abdoul Gafarou TCHAKALA
Tome 1
JE VEUX ENTREPRENDRE Par où dois-je commencer ?
Abdoul Gafarou TCHAKALA
JE VEUX ENTREPRENDRE Par où dois-je commencer ?
Abdoul Gafarou TCHAKALA
JE VEUX ENTREPRENDRE
Par où dois-je commencer ?
Tome 1
Abdoul Gafarou TCHAKALA
Auteur


NOUS VOUS AIDONS À VENDRE VOTRE EXPÉRIENCE
Vidrel Wesley MADZOU
l'eXceLLenCe
SCoLaiRe
« L'excellence n'est pas un don mais une habitude »


Les Editions Argenlivre
<< Nous vous aidons à ecrire et à vendre votre expérience >>
Auteur
Valdes FOTSO
Disponible sur argenlivre.com
LE QCM
DE L'ENTREPRENEUR
AFRICAIN
Valdès FOTSO
POUR DOUBLER VOTRE TAUX DE RÉUSSITE, VOUS DEVEZ DOUBLER VOTRE TAUX D'ÉCHEC
Préfacé par :
Roly KHENTACHE
Editions Argenlivre


Édité par : Éditions Argenlivre
Disponible sur : argenlivre.com
« Nous vous aidons à écrire et à vendre votre expérience... »
Les clés de la prospérité financière
Selon les lois DIVINES
Elisée AHOUANOUGAN
PÈRE TOESSI ROMARIC


LE $PORT M'A RENDU MILLIONNAIRE
Ibrahim KONATE
« Le point de départ de toute fortune, c'est le désir »
LE SPORT M'A RENDU MILLIONNAIRE
Ibrahim KONATE

Édité par : Éditions Argenlivre
Disponible sur : argenlivre.com

« Nous vous aidons à écrire et à vendre votre expérience... »







Édité par : Éditions Argenlivre
Disponible sur : argenlivre.com

« Nous vous aidons à écrire et à vendre votre expérience... »

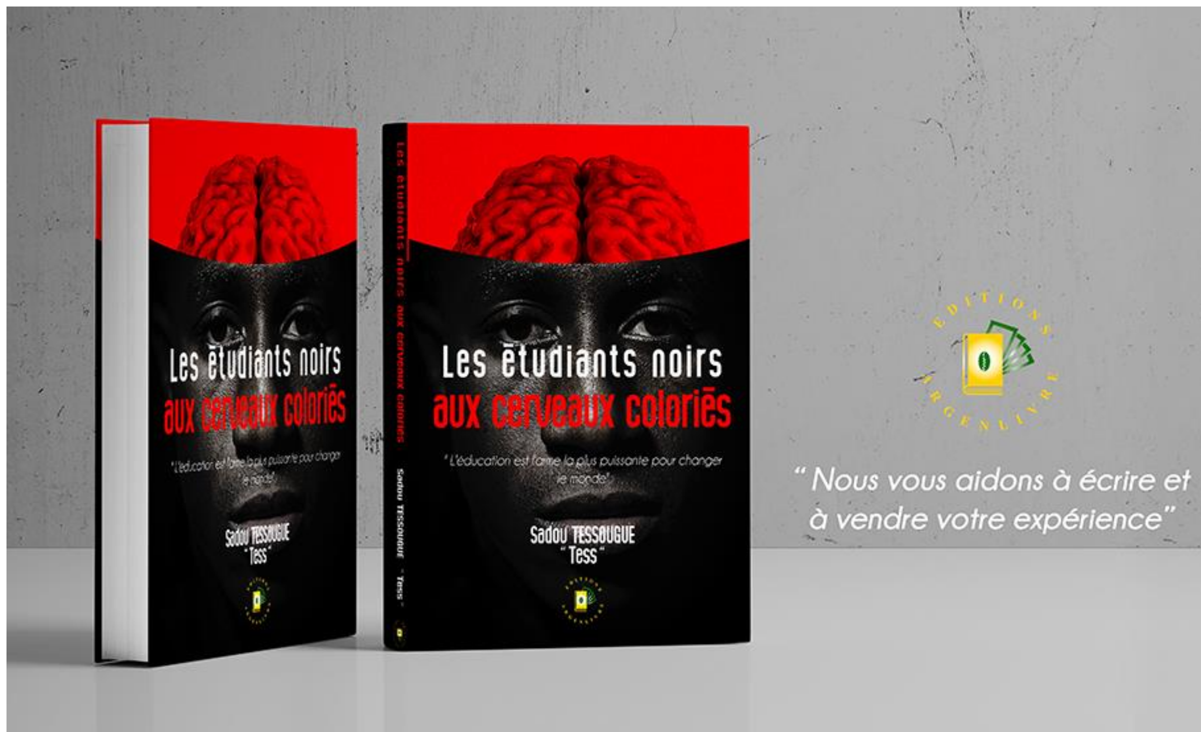




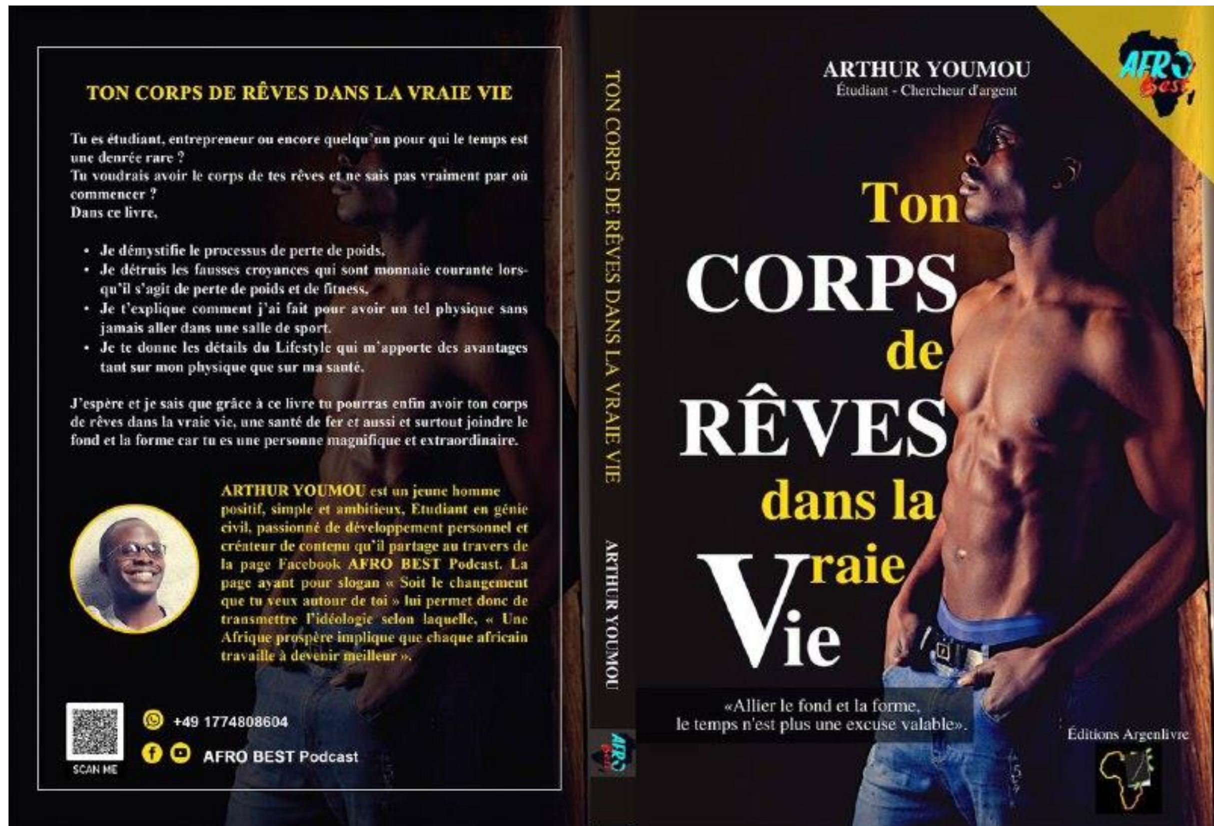



Édité par : Éditions Argenlivre
Disponible sur : argenlivre.com
« Nous vous aidons à écrire et à vendre votre expérience... »
DÉPASSER LA PEUR DE L'ÉCHEC
« Le remède de la peur, c'est l'action. »
Dr Kelly T. MONTHE
Préfacé par Valère BELIAS


REUSSIR EST UN DEVOIR
-PAUL KONE-
"POGBUS"
REUSSIR EST UN DEVOIR
"Ta réussite ne dépend que de toi"


Les étudiants noirs
aux cerveaux coloriés
" L'éducation est l'arme la plus puissante pour changer le monde"
Sadou TESSOUGUE
" Tess "
" Nous vous aidons à écrire et
à vendre votre expérience"


LES SECRETS PO
LANGU
MAITRISE DE LA
Apprenez RAPIDEM
Les secrets pour
LA MAITRISE
DE LA LANGUE
enfin révélés
Thierry NANA MEYO
« Ton expérience est la solution
aux problèmes de tes semblables »
Edition Argenlivre


TON CORPS DE RÊVES DANS LA VRAIE VIE
Tu es étudiant, entrepreneur ou encore quelqu'un pour qui le temps est une denrée rare ?
Tu voudrais avoir le corps de tes rêves et ne sais pas vraiment par où commencer ?
Dans ce livre,
• Je démystifie le processus de perte de poids.
• Je détruis les fausses croyances qui sont monnaie courante lorsqu'il s'agit de perte de poids et de fitness.
• Je t'explique comment j'ai fait pour avoir un tel physique sans jamais aller dans une salle de sport.
• Je te donne les détails du Lifestyle qui m'apporte des avantages tant sur mon physique que sur ma santé.
J'espère et je sais que grâce à ce livre tu pourras enfin avoir ton corps de rêves dans la vraie vie, une santé de fer et aussi et surtout joindre le fond et la forme car tu es une personne magnifique et extraordinaire.
ARTHUR YOUMOU est un jeune homme positif, simple et ambitieux, Etudiant en génie civil, passionné de développement personnel et créateur de contenu qu'il partage au travers de la page Facebook AFRO BEST Podcast. La page ayant pour slogan « Soit le changement que tu veux autour de toi » lui permet donc de transmettre l'idéologie selon laquelle, « Une Afrique prospère implique que chaque africain travaille à devenir meilleur ».
SCAN ME
+49 1774808604
AFRO BEST Podcast
TON CORPS DE RÊVES DANS LA VRAIE VIE
ARTHUR YOUMOU
ARTHUR YOUMOU
Étudiant - Chercheur d'argent
Ton CORPS de RÊVES dans la Vraie Vie
«Allier le fond et la forme, le temps n'est plus une excuse valable».
Éditions Argenlivre